

**Tips til denne spalten**

– ring vår redaksjon tlf. 67 80 42 80
eller e-post: einar@elektronikkforlaget.no

Tilbake til kjelleren...?

Mange starter virksomheten sin i kjelleren. Men ikke alle kommer tilbake samme sted – og er fornøyd med det! Men rett skal være rett – Det er bare litt av historien bak Anritsus aktivitet i Norge.

Fra 1. august er nemlig Anritsu Norge AB en saga blott. Virksomheten flytter ut av loikalene i Leangbukta i Asker og inn i kjelleren til bedriftens første og eneste ansatt, Morten Blomkvist. Nå er det nemlig Blomkvist AS som styrer butikken til Anritsu i Norge.

Full oversikt

På tide, vil kanskje noen si, at herr Blomkvist får være herre i eget hus (uten dobbeltbetydning forøvrig) når det gjelder salg av Anritsu. For det er en aktivitet han har styrt med stødig hånd og vellykket resultat, skal vi tro ryktene og ikke minst Blomkvist selv. Det fins ikke den ting han ikke kan hjelpe til med. Mannen har komplett historikk over alt som er solgt av Anritsu-utstyr i Norge, og har et lager med manualer som går helt tilbake til 1978!

Godt forhold

Inkludert inneværende år har Morten Blomkvist drevet salgskontoret til Anritsu i åtte år, mutt alene. Det vil si, med teknisk og servicerelatert støtte fra Sverige. – Jeg har hatt et fritt og godt forhold til Anritsu AB i Stockholm, og det har alltid vært lett å få støtte til både demoinstruksjon og teknisk vedlikehold, skryter Blomkvist. Det er ikke på grunn av dårlige samarbeidsforhold han vil starte for selv selv – snarere tvert om.

Følger trenden

– Jeg ble faktisk oppfordret til det, og allerede i februar i år forelå det en kontrakt som innebærer at Anritsu fra første august ikke lenger har eget ansvarlig salgskontor i Norge, men en distributør i form av Blomkvist AS, sier innehaveren. I et litt større perspektiv

følger Anritsu en trend som har ført til at det i dag bare er ett instrumentfirma (R&S) som har eget kontor/selskap i Norge.

Økt aktivitet

Dessuten har det vært en lang og hard vinter for instrumentfirmaene, og Anritsu er intet unntak. Men det betyr ikke at det er mindre å gjøre. Og til høsten forventer Blomkvist mye arbeid. – Det blir mye aktivitet, ja, både for å kompensere for et rolig marked, og for å følge opp en (forhåpentligvis) stigende trend i markedet, forklarer han.

Aktiviteten vil ellers fungere som tidligere, med Morten Blomkvist som salgs- og opplæringsansvarlig, mens instrumentene leveres sentralt via Stockholm. Han har etter eget utsagn mer enn nok plass til virksomheten, og har i tillegg et godt samarbeid med Leangkollen konferansesenter for større grupper i forbindelse med større opplæringsgrupper.

SiteMaster

Anritsu har solgt instrumenter jevnt og trutt i Norge, men den virkelige døråpneren var SiteMaster-produktene, som det allerede er solgt 330 stykker av. Siden er spekteret utvidet med et stort utvalg. I det siste er det imidlertid CellMaster som er blitt mest fokusert. – Fordelen med å selge Anritsu er at det er veldig lite feil – det gjør produktet moro å selge. Gjennom 17 år har det kun vært problemer med to produkter, hevder Blomkvist.

3G kommer

I dagens mobilverden har Anritsu gjort det bra på GSM-/basestasjonstestere. Nå venter de i spenning på 3G (tredje generasjon mobiltele-



Morten Blomkvist venter økt aktivitet når han nå overtar Anritsus aktiviteter i Norge i det nystartede firmaet Blomkvist AS. Her med den nyeste CellMasteren, et multiinstrument med «alt».

foni), der man håper CellMaster og endel andre produkter vil få en oppblomstring. Ett eksempel er et nytt testinstrument, ML8720B, som er en områdetester for W-CDMA basestasjoner for området 2,11 til 2,2 GHz. Produktet kan teste kanaler på 3G langs veiene, og presentere dekningskart på en PC.

Lager dekningskart

Under måling av feltstyrke vil nøyaktigheten på et slikt kart være innenfor en meter ved kjøring i 80 km/t. – Instrumentet er GPS-basert, og kan være en kjapp måte å lage dekningskart på, tror Blomkvist. Prisen vil ligge på rundt 200.000 kroner pluss programvare, tilsammen kanskje rundt 300.000. Instrumentet er allerede solgt i relativt stort antall, spesielt til STF. – Jeg håper UMTS kommer i gang til høsten, kommenterer Blomkvist.

Ny CellMaster

Det aller hotteste fra Anritsu denne høsten er forøvrig den nye CellMaster, modell MT8212A, som ifølge selgeren inneholder «alle instrumenter i én boks». Det

betyr både kabel-/antenne analytator (25MHz-4,0GHz), spektrumanalysator (10MHz-3,0GHz), effektmeter (10MHz-3,0GHz) og T1 og E1 analysator. Instrumentet har videre innebygget probe, inngang for trigger og har i praksis alle opp-/nedlink protokollene for CDMA/GSM 900-1800. Saken veier 2,1 kg og leveres med en batteripakke for 2 timers drift samt PC-program.

Kalibreringsmodul mm.

En interessant nyhet er også den såkalte InstaCal modulen – en komponent for kalibrering, som bare er å sette på instrumentet uten noen form for skruing eller triksing. Komponenten fæses både til CellMaster og SiteMaster. Nytt er også IP-nettverksanalysatoren MD1231A. –Det bør kunne bli litt fart på IP etterhvert, mener Blomkvist. Det samme gjelder måling av datakvalitet, manifestert i analysatoren MD1230A. – Vi ser nå at dette er veldig i tiden. Med høyere hastigheter i nettet er det blitt interessant å måle hvor mye belastning nettet tåler.